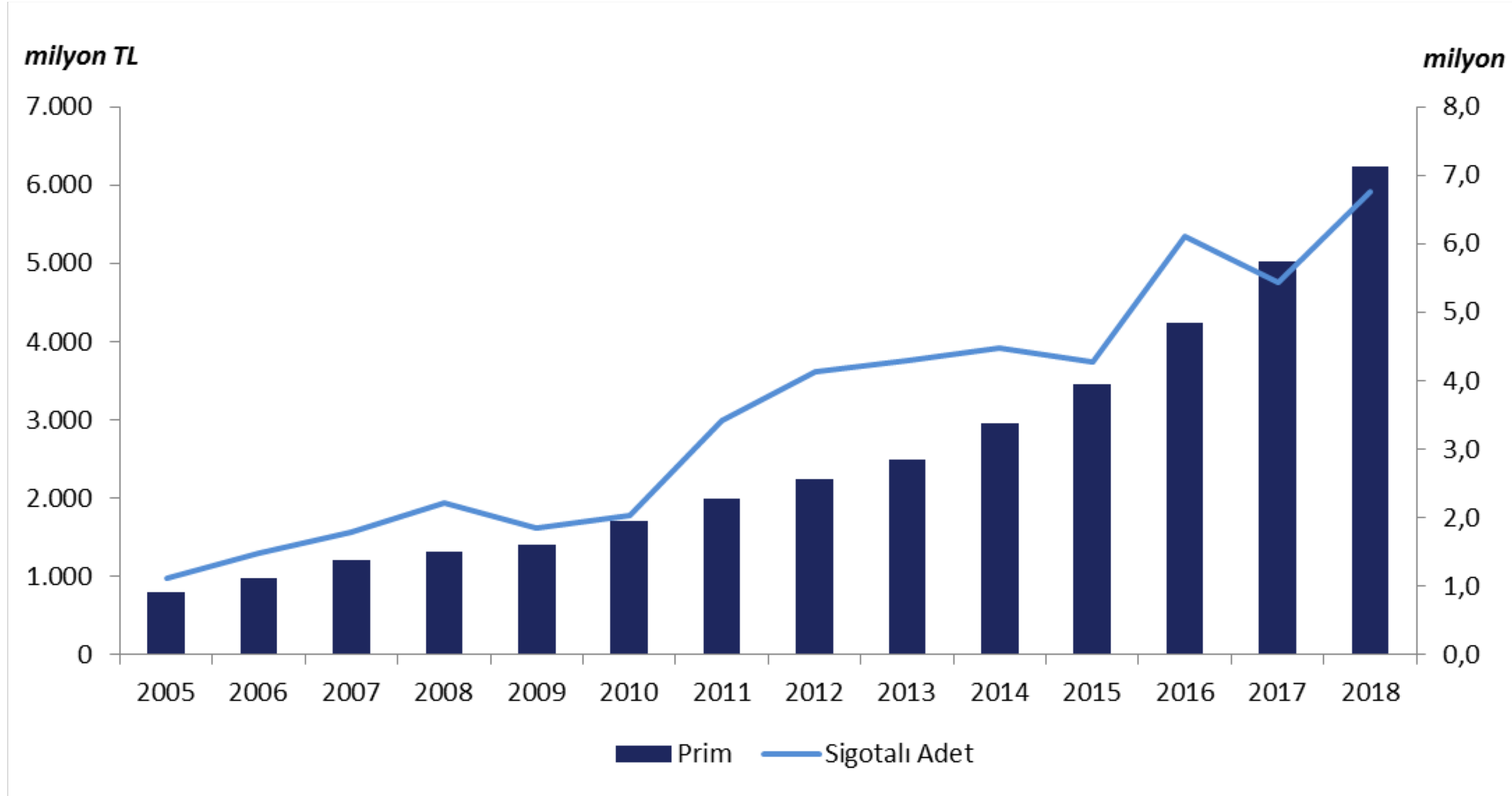


# Değerlendirme Özel Sağlık Sigortaları

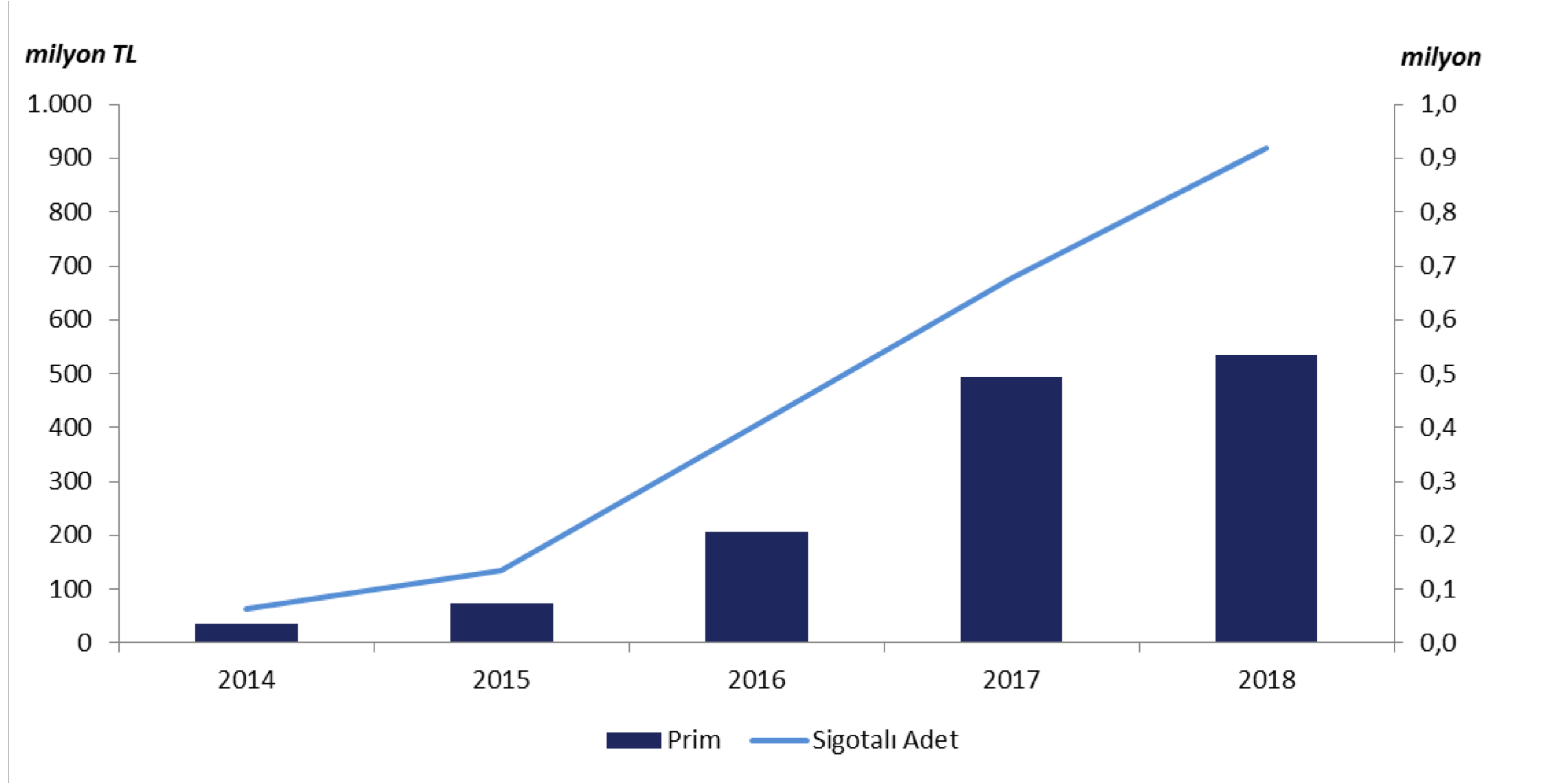
Dr. Hamdi Erişkon

# ÖZEL SAĞLIK SİGORTALARI



2018 yıl sonu sigortalı sayısı **6,7 milyon**  
10 yıllık ortalama büyüme oranı % 17  
3 yıllık adetsel büyüme 2,5 milyon

# TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTALARI



2018 yıl sonu sigortalı sayısı 920 bin  
4 yıllık ortalama büyüme oranı % 108  
3 Yıllık adetsel büyüme 785 bin

# SİGORTA SEKTÖRÜ GÜNDEMİ

- REGÜLASYON
- RİSK
- KANAL VERİMLİLİĞİ
- KARLILIK
- STRATEJİ
- REKABET

# REGÜLASYON

- TSS
- SORUMLULUK SİGORTALARI
- BİREYSEL HAKLAR
  - KVKK
  - VERİ GÜVENLİĞİ
- FAYDALI REKABET
- SDDK

Metodolojik olarak özel veya devlet sigortalarında sigortaya ilk giriş ve yenileme işlemi risk kabul temelinde yapılıyor.

- Beklenen Risk
- Kabul Edilebilir Risk
- Kabul Edilemez Risk
- İstisna-i Kabul Edilen Risk

# KANAL VERİMLİLİĞİ

Yeni ürün geliştirme ve/veya satış süreçlerinde temel karar problemi, yeni ürün portföyünün oluşturulması ve yönetimi. Sigortacının odaklandığı alanlar

- Stratejik Bağlantı
- Kısıtlı Kaynak
- Projeler Arası Etkileşim
- Sonuç Belirsizliği
- Çözüm Metodolojisi Değişimi
- Digital Veri

# KARLILIK

Yenilik

Maliyet

Sürdürülebilirlik



# STRATEJİ

MAVİ OKYANUS

KIRMIZI OKYANUS

Etrafımızı mavi görsek bile bu göz yanılsaması olabilir.



# REKABET

Satın Alma

Satış Kanalı

Digital

İnsan Kaynakları

Finansal

- ÖSS
  - Pazar Payı Dağılımı
  - Satış Başarısı
  
- TSS
  - Beklenti

## Rekabette Olması Gereken

- Yeni Rakiplerin Tehdidi
- İkame Ürünlerin Tehdidi
- Müşterilerin Pazarlık Gücü
- Tedarikçilerin Pazarlık Gücü
- Sektör içi Rekabet

## ÖSS Pazarında Yaşanan

- Tedarikçilerin Pazarlık Gücü
  - Yeni Rakiplerin Tehdidi
  - İkame Ürünlerin Tehdidi
  - Müşterinin Pazarlık Gücü
- Sektör içi Rekabet

# Teşekkürler